

Top インタビュー

サイボー



社長
飯塚 榮一 氏

【略歴】

いづか・えいいち 1974年サイボー入社。2002年アパレル事業部事業部長、03年取締役、10年常務繊維事業本部長、13年専務、20年代表取締役専務繊維事業本部長兼東京支店長などを経て、21年に代表取締役社長

次の姿も描かないといけません。24年度の業績は売上高101億円、営業利益7億円の見通しですが、次の中計で売上高110億円前後、営業利益10億~12億円を安定して計上できる会社を目指します。祖業であり、本業でもある繊維事業でしっかりと稼ぎ、早い段階で達成します。

サイボーは、2025年度(26年3月期)が現中期経営計画の最終年度となる。飯塚栄一社長は「繊維事業で確実に成長させる」とし、「強い部分を伸ばして利益の拡大を図る」と強調した。次のサイボーの姿についての考えも示し、「連結で売上高110億円前後、10~12億円の利益が安定して計上できる会社を目指していく」とした。

原点回帰、国内に根差す

業や地元への貢献に求められる。期待されるような仕事をしたいと思っていなかったこともあって、国内に関する投資も積極的に進めていく。国内を重視する理由は、そのほかでは、材料の調達やコスト削減、国内で生産できる体制を敷く方がよいと考えています。国内企業間で差が生じた。特に設備投資ができるよう

祖業の繊維で成長図る

強い分野で拡大を図り、不採算分野は見直す。最終年度でもありません。強い分野はユニフォームやクイック対応です。スポーツブランドとの連携による製品販売にも取り組む方針で、こちらは今年度から実際に展開が始まります。

米トランプ大統領のアメリカ第一主義をはじめ、多くの国が自国最優先にしています。一方、国内では短期的な利益を求め、国内に根差した取り組みを深めます。国内企業間で差が生じた。特に設備投資ができるよう

昭和時代の思い出

スポーツ紙の一面

「今は大谷選手だが、昭和のヒーローは王、長嶋」と話す飯塚さん。プロ野球・読売ジャイアンツの王選手からサインをもらった時、「野球が好きか」と声を掛けられたことを今も思い出す。プロ野球選手では、埼玉県出身で、ロッテオリオンズなどで活躍した山崎裕之さんがいる。山崎選手が川口市の球場で放ったホームランボールを飯塚さんがゲット。「サインをもらっている場面がスポーツ紙の一面を飾ったのも思い出」と語る。

サイボーは三菱重工浦和レッズレディース公式スーツを提供しています



石川 璃音



猪本 光



遠藤 優



高橋 はな

時代と地域と共に歩むサイボー
サイボー株式会社
https://www.saibo.co.jp

アパレル事業部
取り扱い商品

グループ企業

オーダースーツ/オーダージャケット/オフィスユニフォーム/ベルティ
企業向けオリジナルユニフォームの注文も承ります TEL:03-3667-7807(平日9:00~17:40)

サイボークリエイティブ/埼玉不動産/埼玉興業(川口・黒浜・騎西グリーンゴルフ)
ホテル日本橋サイボー/ネットヨタ東埼玉/神根サイボー